

waktu menjadi hal yang penting disini. Dan terakhir, adalah *precise determination*. Kualitas dan nilai yang dijual itu harus sesuai dan melekat dengan barang yang akan diperjualbelikan. Tidak diperbolehkan menjual barang yang tidak sesuai dengan apa yang diinformasikan pada saat promosi dan iklan.

Penggunaan media teknologi informasi saat ini sebagai jalur perdagangan baru merupakan jawaban atas majunya perdagangan internasional. Teknologi informasi memelopori tumbuhnya transaksi perdagangan pulsa dengan menggunakan sarana elektronik atau yang kemudian dikenal dengan transaksi pulsa elektronik.

Pertumbuhan transaksi pulsa elektrik di seluruh dunia yang semakin pesat membawa dampak tersendiri bagi Indonesia. Meskipun pada kenyataannya, pertumbuhan transaksi pulsa elektrik dipengaruhi oleh banyaknya penggunaan teknologi informasi oleh suatu negara yang notabene pada akhirnya menempatkan Amerika Serikat dan China sebagai pengguna teknologi informasi terbanyak di dunia. Tingginya pengguna teknologi informasi memicu pelaku usaha untuk menempatkan produk mereka dalam layanan-layanan *online* berbasis *web*.

Kejelian pelaku usaha untuk memanfaatkan teknologi informasi sebagai sarana promosi, transaksi, toko *online*, maupun sarana bisnis lainnya tidak dibarengi dengan lahirnya perangkat perundang-undangan yang mengatur hal tersebut. Akibatnya banyak pihak yang dirugikan akibat kekosongan hukum

dana dari orang-orang yang menjadi mitranya sebagai modal untuk menjalankan usahanya.

Bisnis pulsa elektrik sebagai salah satu peluang usaha yang menguntungkan berkembang begitu pesat di era sekarang dengan berbagai kelebihan dan kelemahannya. Pengisian pulsa jenis elektrik ini menggunakan sistem yang terkomputerisasi, dimana sistem ini mempunyai kelebihan dan kekurangan. Kekurangan yang dimaksud disini adalah adanya masalah-masalah yang sering muncul dalam proses distribusi pengisian pulsa dari *provider* ke konsumen. Tidak hanya itu, masalah juga muncul berkaitan dengan tanggungjawab pelaku usaha terhadap mitranya, juga berkaitan dengan hak dan kewajiban yang melekat pada keduanya.

Akad kerjasama kemitraan ini terjadi yang mana pelaku usaha tidak memberikan informasi yang jelas dan rinci bagaimana perjanjian kerjasama ini dijalankan sehingga salah satu pihak tidak merasa dirugikan. Juga ketika proses jual beli berlangsung, pelaku usaha tidak dapat memenuhi kewajibannya untuk menyediakan barang yang dipesan oleh mitranya. Sehingga rukun jual beli *salam* menjadi tidak lengkap karena salah satu rukunnya tidak dipenuhi. Disinilah muncul sistem mu'amalah yang mengajarkan pada para pihak bagaimana melakukan kerjasama yang adil dan menjunjung keadilan.

Berawal dari pernyataan inilah, maka dalam akad jual beli yang dilakukan pelaku usaha di Ngagel Dadi yang bergerak dibidang transaksi pulsa elektrik ini

berserikat bersama orang lain itu dalam hal tanggung jawab terhadap hak tersebut dalam menghadapi penagih (utang).

Pada asalnya, *kafālah* adalah padanan dari *ḍaman*, yang berarti penjaminan sebagaimana tersebut di atas. Namun dalam perkembangannya, situasi telah mengubah pengertian ini. *Kafālah* identik dengan *kafālah al-wajhi* (*personal guarantee*, jaminan diri), sedangkan *ḍaman* identik dengan jaminan yang berbentuk harta secara mutlak.

Dari beberapa definisi di atas, dapat disimpulkan bahwa *kafālah* adalah jaminan dari penjamin (pihak ketiga), baik berupa jaminan diri maupun harta kepada pihak kedua sehubungan dengan adanya hak dan kewajiban pihak kedua tersebut kepada pihak lain (pihak pertama). Konsep ini agak berbeda dengan konsep *rahn* yang juga bermakna barang jaminan, namun barang jaminannya dari orang yang berhutang. Ulama mazhab fikih membolehkan kedua jenis *kafālah* tersebut, baik diri maupun barang.

Di dalam perundang-undangan Mesir misalnya, *kafālah* diartikan sebagai menggabungkan tanggung jawab orang yang berhutang dan orang yang menjamin. Misalnya, ada seseorang akan mengajukan kredit kepada bank, kemudian ada orang kedua yang bertindak dan turut menjamin hutang seseorang tersebut. Ini berarti bahwa hutang tersebut menjadi tanggung jawab orang pertama dan juga orang kedua.

Semakna dengan itu, KUH Perdata Pasal 1820 menyebutkan, bahwa penanggungan adalah ”*suatu persetujuan dengan mana seorang pihak ketiga, guna*

tidak boleh dilakukan oleh anak kecil, orang-orang *safih* ataupun orang yang terhalang untuk melakukan transaksi. (*mahjur 'alaih*).

- c. *Makful bihi*. Obyek pertanggungan harus bersifat mengikat terhadap diri tertanggung, dan tidak bisa dibatalkan tanpa adanya sebab *syar'i*. Selain itu, obyek tersebut harus merupakan tanggungjawab penuh pihak tertanggung. Seperti menjamin harga atas transaksi barang sebelum serah terima, menanggung beban hutang yang bersifat mengikat terhadap diri seseorang. Selain itu, nominal obyek pertanggungan harus jelas, tidak diperbolehkan menanggung obyek pertanggungan yang bersifat *majhul*. Hal ini disandarkan pada hadis Rasulullah, "Barang siapa dari orang-orang mukmin yang meninggalkan tanggungan hutang, maka pembayarannya menjadi kewajibanku". Berdasarkan *hadis* ini, nilai obyek pertanggungan yang dijamin oleh Rasulullah bersifat *majhul*, dengan demikian diperbolehkan.
- d. *Makful 'Anhu*. Syarat utama yang harus melekat pada diri tertanggung (*makful 'anhu*) adalah kemampuannya untuk menerima obyek pertanggungan, baik dilakukan oleh diri pribadinya atau orang lain yang mewakilinya. Selain itu, *makful 'anhu* harus dikenal baik oleh pihak *kāfil*. Mengenai siapa orang-orang yang dapat ditanggung, para ulama fikih menyatakan, bahwa pada dasarnya setiap orang dapat menerima jaminan atau tanggungan tersebut. Mereka hanya berbeda pendapat mengenai orang yang

- a. Konsumen datang ke counter untuk membeli pulsa dengan menunjukkan nomor tujuan dan nominal pulsa yang diinginkan
 - b. Penjual pulsa akan mengirimkan SMS pembelian pulsa kepada *server* yang dituju dengan menggunakan format dan pin tertentu, misalkan :
(kode voucher).(no tujuan).(pin)
 - c. Setelah SMS diterima oleh *server*, *server* akan memproses pembelian pulsa kepada provider sesuai perintah SMS yang telah diterima dari penjual pulsa, dan segera setelah itu *server* akan mentransfer pulsa yang dipesan ke nomor yang dituju.
 - d. Apabila pulsa yang diminta sudah masuk, *server* akan mengirimkan pesan pemberitahuan kepada konsumen bahwa nomor tujuan pengisian pulsa telah menerima pulsa sesuai dengan nominal pulsa yang dipesan. Tidak hanya konsumen, penjual juga akan menerima pesan pemberitahuan bahwa pulsa yang dipesan sudah terkirim sukses.
3. Masalah-masalah yang Biasanya Muncul pada Proses Distribusi Pulsa

Pengisian pulsa jenis elektrik ini menggunakan sistem yang terkomputerisasi, dimana sistem ini mempunyai kelebihan dan kekurangan. Kekurangan yang dimaksud disini adalah adanya masalah-masalah yang sering muncul dalam proses pengisian pulsa dari *provider* ke konsumen. Di lapangan sering ditemukan beberapa masalah yang biasa muncul, yaitu :

pulsa elektrik, berikut adalah macam-macam tanggungjawab yang diberikan oleh agen pulsa kepada konsumen atau mitranya:

- a. Memberikan informasi secara tertulis yang akurat dan jujur kepada calon mitranya tentang apa saja macam-macam pulsa yang dijual, berapa saja nominal pulsanya, berapa harganya, bagaimana cara transaksinya, apa saja fasilitas yang didapat, dan memberikan informasi mengenai berapa lama waktu tempuh proses pulsa terkirim.
- b. Memberikan informasi secara tertulis tentang bagaimana prosedur untuk melakukan komplain terhadap masalah atau keluhan yang terjadi dari pihak mitra.
- c. Memberikan jaminan proses pengisian pulsa ke nomor tujuan dengan nominal tertentu dapat dilakukan selama 24 (dua puluh empat) jam sehari dan 7(tujuh) hari seminggu, dan memberikan informasi yang jelas apakah transaksi tersebut gagal atau sukses, apabila gagal, maka nilai harga pulsa akan dikreditkan kembali ke deposit mitra.
- d. Menyediakan *helpdesk* guna penanganan dan penyelesaian keluhan dari mitra maupun pengguna terhadap kegagalan transaksi penjualan.
- e. Menyediakan layanan notifikasi *Short Messege Service* (SMS) kepada mitranya untuk keperluan registrasi agen, perubahan pin, transaksi penjualan dan sisa saldo mitra sesudah transaksi penjualan.

pulsa, Top Cell mengalami kerugian yang disebabkan karena tidak adanya tanggungjawab Griya Pulsa terhadap tidak masuknya pulsa yang dipesan oleh mitra ke dalam nomor tujuan konsumen. Setelah melakukan berbagai pengecekan kesalahan dari pihak Top Cell dan konsumen yang memungkinkan terjadinya kegagalan masuknya pulsa ke konsumen dan tidak ada yang salah, Top Cell segera melakukan komplain keesokan harinya yaitu 1x24 jam setelah transaksi dilakukan.

Griya Pulsa memberikan tanggapan kepada Top Cell, bahwasannya dalam setiap transaksi penjualan apabila pihak Griya Pulsa telah menerima *Serial Number* (SN) maka transaksi penjualan dianggap sukses, dan berarti pulsa yang dipesan sudah masuk, Griya Pulsa meminta Top Cell melakukan komplain langsung kepada *provider* yang bersangkutan karena pihak Griya Pulsa tidak mau memberikan tanggungjawab atau kompensasi apapun terhadap kerugian yang diderita oleh Top Cell.

Segera setelah mendengar tanggapan Griya Pulsa, mitra melakukan komplain kepada *provider* pulsa yang bersangkutan, dalam hal ini Flexi, ada beberapa pertanyaan yang diberikan oleh CS Flexi yang tidak dapat dijawab oleh Top Cell yang mana pertanyaan tersebut hanya bisa dijawab oleh Griya Pulsa, sehingga dengan demikian Top Cell gagal melakukan komplain terhadap *provider* Flexi. Top Cell kembali

- c. Kadar jelas,
- d. Waktu penyerahannya jelas,
- e. Mengetahui kadar modal yang dibutuhkan, dan
- f. Menyebutkan tempat penyerahan jika dibutuhkan biaya *delivery*

Sama dengan akad *salam*, transaksi akad kerjasama kemitraan bisnis pulsa elektrik di Ngagel Dadi ini adalah dengan cara pesanan, mitra datang sendiri ke kantor master dealer, khususnya master dealer Griya Pulsa Ngagel Dadi, untuk menyampaikan maksudnya kepada *Customer Service* (CS). Oleh CS mitra akan di *sodori* lembaran yang berisi daftar produk, harga, mekanisme transaksi penjualan dan minimal saldo pertama yang boleh disetor sebagai deposit yang nantinya bisa digunakan oleh mitra untuk melakukan transaksi penjualan.

Apabila calon mitra ini setuju dengan *price list* yang diberikan, maka CS akan langsung mendaftarkan ke dalam daftar mitra nama calon mitra, nomor *handphone* (HP), deposit minimal, dan tidak lupa CS juga akan memberikan kode mitra untuk memudahkan pendataan pada komputer, dan segera sesudah pendaftaran CS akan mengaktifasi nomor HP dan deposit minimal mitra agar dapat digunakan untuk melakukan transaksi penjualan pulsa elektrik.

Selanjutnya deposit pulsa bisa digunakan untuk transaksi pembelian pulsa kapanpun, dimanapun, dan dengan nominal pulsa berapapun asalkan deposit saldo mencukupi untuk dilakukan transaksi.

diakibatkan adanya *miss* pada jaringan komputer, maka *pending* ini bisa ditelusuri jejaknya, dimanakah letak kesalahannya.

Untuk memberikan pertanggungjawabannya kepada Top Cell atas *pending* pulsa yang dialaminya, Griya Pulsa selaku pihak yang bertanggung dapat melakukan *kroscek* kepada Flexi mengapa pulsa tidak kunjung masuk ke nomor tujuan, agar Flexi bisa melakukan penelusuran lebih lanjut terhadap sistem komputer dan segera mengetahui apa status transaksi pulsa pesanan Top Cell. Apabila diketahui bahwa status pulsa pesanan Top Cell adalah sedang dalam proses, maka Top Cell diharuskan menunggu maksimal 7 (tujuh) hari seminggu hingga pulsa terkirim ke nomor tujuan. Namun, jika pulsa tidak juga terkirim dalam batas waktu maksimal menunggu, maka Flexi akan menggagalkan transaksi pulsa yang dilakukan Top Cell ketika itu, dan yang bertugas mengklarifikasi semua kejadian dan mengembalikan uang Top Cell adalah Griya Pulsa selaku pelaku usaha yang bertransaksi langsung dengan Top Cell.

Di sinilah akad *kafalah* diperlukan untuk melengkapi akad jual beli *salam* yang dilakukan antara Top Cell dan Griya Pulsa, agar transaksi yang tidak secara tunai ini bisa dilindungi dan tidak ada pihak yang dirugikan. Hukum *kafalah* di sini sejalan dengan UUPK, memberikan solusi yang sama terhadap permasalahan di atas yakni menuntut kepada pelaku usaha (Griya Pulsa) untuk bertanggungjawab mengganti kerugian yang diderita oleh Top Cell.

administratif berupa penetapan ganti rugi. Dalam jual beli menurut hukum Islam, karena pihak Griya Pulsa tidak bisa menyerahkan barang yang dipesan oleh mitra dengan spesifikasi yang sudah diperjanjikan di awal pada waktu yang telah ditentukan, maka tentu saja hal ini menjadikan akad jual beli pulsa khususnya pada saat transaksi yang mengalami kegagalan masuknya pulsa ke konsumen menjadi *fasakh*. Hukum *kafalah* disini sejalan dengan UUPK, memberikan solusi yang sama terhadap permasalahan yang terjadi yakni menuntut kepada pelaku usaha (Griya Pulsa) untuk bertanggungjawab mengganti kerugian yang diderita oleh Top Cell.

B. SARAN

1. Hendaknya ketika akad kerjasama kemitraan pihak master dealer memberikan semacam nota kesepakatan yang berisikan tentang apa saja hak dan tanggungjawab masing-masing pihak sehingga dalam menjalankan usahanya kedua pihak bisa saling bersinergi satu sama lain.
2. Hendaknya pula pihak master dealer memberikan tanggungjawab berupa jaminan kepada mitra seperti halnya yang dilakukan pihak Flexi kepada master dealer atas setiap transaksi yang dilakukan oleh mitra, hal ini bertujuan agar upaya mitra dalam mengkonfirmasi adanya *pending* pulsa kepada master dealer bisa berjalan sesuai aturan sehingga masalah bisa terselesaikan dan tidak ada yang dirugikan.

